

Turto valdymo bendrovė
„INVL Asset Management“ ieško:

Pardavimų vystymo koordinatoriaus (-ės) Vilniuje arba Kaune



Būsimo darbo pobūdis:

- Pardavimų partnerių paieška ir santykių su jais kūrimas bei palaikymas;
- Partnerių bendruomenės kūrimas;
- Rekomendacijų ir kitų pardavimų skatinimo programų kūrimas;
- Žinučių komunikacijai socialiniuose tinkluose kūrimas;
- Rinkodarinių ir pardavimų skatinimo priemonių kūrimas.

Mes tikimės:

- Patirties pardavimuose ir/ar komunikacijoje (tinklinio marketingo patirtis būtų privalumas);
- Energingumo, entuziazmo, gebėjimo įtikinti;
- Kūrybiškumo ir puikių bendravimo įgūdžių;
- Orientacijos į rezultatą;
- Aukštojo arba aukštesniojo išsilavinimo (komunikacijos, vadybos, soc.mokslų srityje);
- Noro tobulėti ir gebėjimo prisiimti asmeninę atsakomybę;
- Puikių lietuvių kalbos žinių (anglų kalbos žinios būtų privalumas).

Mes siūlome:

- Profesinį ir asmeninį tobulėjimą vienoje pirmaujančių turto valdymo bendrovių Lietuvoje;
- Būti inovatyvios bei energingos komandos dalimi bei prisidėti prie ilgalaikės bendrovės sėkmės;
- Darbą moderniaame biure Vilniuje arba Kaune su galimybe dalį darbo laiko dirbti nuotoliu;
- Bazinį atlygį nuo 1800 iki 2400 EUR (neatskaičius mokesčių) ir papildomų naudų paketą.

Įdomu? Savo gyvenimo aprašymą ir motyvacinį laišką siųskite el. paštu cv@invl.com iki **2022 m. sausio 10 d. Informuosime tik atrinktus kandidatus.**
UAB „INVL Asset Management“ tvarkys Jūsų asmens duomenis darbuotojų atrankos tikslu. Daugiau informacijos apie tai, kaip tvarkome Jūsų asmens duomenis, rasite kandidatų į darbuotojus asmens duomenų privatumo taisyklėse, kurios pasiekiamos adresu: <https://bit.ly/3IIHEoa>.